

CHƯƠNG TRÌNH GIỚI THIỆU ĐỐI TÁC BÁN HÀNG NĂM 2026

Chào mừng CBNV tham gia Chương trình Giới thiệu Đối tác bán hàng (SSP) năm 2026!

Chương trình được triển khai nhằm khuyến khích CBNV chủ động giới thiệu nguồn đối tác hợp tác bán hàng tiềm năng, góp phần mở rộng mạng lưới phân phối theo định hướng kinh doanh năm 2026, đồng thời tạo cơ hội gia tăng thu nhập cho người giới thiệu thông qua cơ chế ghi nhận minh bạch và kịp thời. Khối Quản Trị Nguồn Nhân Lực (QTNNL) kỳ vọng chương trình sẽ là giải pháp hỗ trợ hiệu quả cho hoạt động phát triển mạng lưới Đối tác bán hàng của Công ty.

A. PHẠM VI ÁP DỤNG

- Chương trình áp dụng cho hoạt động phát triển mạng lưới **Đối tác bán hàng (SSP)** thuộc Khối Bán Hàng Trực Tiếp.

B. GIẢI THƯỞNG

1. CƠ CẤU GIẢI THƯỞNG

- **300.000 VNĐ/01 SSP hợp lệ**
(Mức thưởng trước thuế thu nhập cá nhân theo quy định hiện hành)

2. HÌNH THỨC & THỜI GIAN CHI THƯỞNG

Hình thức chi trả: Chuyển khoản vào tài khoản nhận lương của CBNV.

Thời gian chi trả:

- SSP đủ điều kiện trước ngày 15: chi trả trong kỳ lương cùng tháng;
- SSP đủ điều kiện sau ngày 15: chi trả trong kỳ lương tháng kế tiếp.

C. CÁCH THỨC THAM GIA

ĐĂNG KÝ TRỰC TUYẾN HOẶC QUÉT MÃ QR ĐIỀN THÔNG TIN

Người giới thiệu hướng dẫn SSP truy cập: <https://tuyendung.fecredit.com.vn/gioi-thieu-doi-tac/> và điền đầy đủ thông tin theo hướng dẫn hệ thống.



D. QUY ĐỊNH

1. ĐỐI VỚI NGƯỜI GIỚI THIỆU

Người giới thiệu phải đáp ứng đầy đủ các điều kiện sau:

- Là CBNV ký hợp đồng lao động với VPB SMBC FC (bao gồm CBNV đang trong thời gian thử việc);
- Còn làm việc tại Công ty tại thời điểm xét chi thưởng và làm việc liên tục từ thời điểm giới thiệu đến thời điểm chi thưởng; các trường hợp nghỉ việc (cắt code) trong thời gian này sẽ không được ghi nhận chi thưởng.
- Không thuộc các trường hợp sau:
 - CBNV trực tiếp phụ trách hoặc tham gia hỗ trợ hoạt động kinh doanh của đối tác;
 - Đang công tác tại Trung tâm Đối tác Nhân sự & Tuyển dụng – Khối QTNNL;
 - Là thành viên Hội đồng thành viên, Ban Tổng Giám đốc, Giám đốc Khối/Trung tâm báo cáo trực tiếp Tổng Giám đốc.

Trường hợp một SSP được nhiều cá nhân giới thiệu, hệ thống chỉ ghi nhận 01 nguồn hợp lệ, là nguồn được SSP khai báo đầu tiên tại thời điểm đăng ký hợp tác trên hệ thống và đáp ứng đầy đủ điều kiện chương trình.

2. ĐỐI VỚI ĐỐI TÁC BÁN HÀNG ĐƯỢC GIỚI THIỆU

Đối tác được xem là hợp lệ khi đáp ứng đầy đủ các điều kiện sau:

- Là đối tác hợp tác bán hàng mới, chưa từng phát sinh quan hệ hợp tác với FE CREDIT dưới bất kỳ hình thức nào (bao gồm HĐLĐ, HDDV);
- Không thuộc danh sách SSP đang được Khối QTNNL quản lý hoặc phân bổ triển khai tại thời điểm được giới thiệu trong vòng 06 tháng;
- Chưa được cấp mã đối tác/nguồn đối tác tại thời điểm đăng ký;
- Phát sinh tối thiểu 01 giao dịch giải ngân hợp lệ trong vòng 02 tháng kể từ ngày ký kết hợp đồng hợp tác;
- Còn đang duy trì trạng thái hợp tác tại thời điểm xét chi thưởng.

3. THỜI GIAN ÁP DỤNG

Áp dụng từ ngày 03/02/2026 đến hết ngày 31/12/2026 hoặc đến khi ngân sách chương trình được phân bổ sử dụng hết (tùy điều kiện nào đến trước).

4. QUY ĐỊNH CHUNG

Các trường hợp cung cấp thông tin ngoài hệ thống đăng ký chính thức sẽ không được ghi nhận để xét quyền lợi chương trình.

Mọi thông tin không đáp ứng đúng quy định tại thể lệ này sẽ không được xem xét áp dụng.

Trong trường hợp phát sinh tranh chấp, quyết định của Khối Quản Trị Nguồn Nhân Lực là quyết định cuối cùng.

Hãy cùng tham gia chương trình và chủ động giới thiệu các nguồn Đối tác bán hàng tiềm năng để góp phần mở rộng mạng lưới hợp tác của Công ty.

Khối Quản Trị Nguồn Nhân Lực trân trọng cảm ơn và chúc bạn nhiều thành công!